

України у СОТ принесе для взаємних стосунків із ЄС, особливо в умовах європейської інтеграції економіки України.

Список використаних джерел:

1. Юрчишин В. Політичне протистояння не дозволяє скористатися перевагами СОТ [Електронний ресурс]. – Доступ. – http://www.uceps.org/ukr/direction.php?news_id=9.
2. Юрчишин В. СОТ не винна у неконкурентоздатності українських товарів [Електронний ресурс]. – Доступ. – http://www.uceps.org/ukr/direction.php?news_id=9.
3. Доповідь директора департаменту співробітництва із СОТ Міністерства економіки та з питань європейської інтеграції [Електронний ресурс]. – Доступ. – <http://www.wto.inform.org.ua/attach/Vystup%20Tsybala%20na%20seminari.doc>.
4. Україна і Світова організація торгівлі: шляхи наближення [Електронний ресурс]. – Доступ. – http://www.ieac.org.ua/index.php?id=5&ch_id=22&ar_id=1183&as=0.
5. Виступ заступника Голови Київської міської державної адміністрації Зіміна С.Г. [Електронний ресурс]. – Доступ. – <http://eu.prostir.ua/data?t=1&q=1539>.
6. Кузнецов А., Романов В., Шелест В. Вступ України до СОТ: очікувані зміни в пріоритетах промисловості Дніпропетровської області [Електронний ресурс]. – Доступ. – <http://www.niss.gov.ua/Monitor/Desember/15.htm>.
7. Постанова Верховної ради України про Рекомендації парламентських слухань "Зовнішня політика України як інструмент забезпечення національних інтересів держави: здобутки, реалії та перспективи // Відомості Верховної Ради (ВВР). – 2004. – №20-21. – С.305 [Електронний ресурс]. – Доступ. – <http://zakon.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi?nreg=1531-15>.
8. Генеральна угода з тарифів і торгівлі [Електронний ресурс]. – Доступ. – <http://wto.inform.org.ua/attach/Ugoda%20GATT%201947.pdf>.
9. Митний кодекс України від 11.02.2002р. №92-IV [Електронний ресурс]. – Доступ. – <http://zakon.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi?nreg=92-15>.

І.О.Кормакова,

Чернівецький торговельно-економічний інститут КНТЕУ,
м. Чернівці

МАСШТАБИ ДІЯЛЬНОСТІ ТНК У КРАЇНАХ, ЩО ПРИЙМАЮТЬ

У статті визначено масштаби діяльності ТНК, виражені в їхній кількісній присутності на ринках приймаючих країн, обсягами операцій здійснених на іноземних ринках на прикладі окремих країн та компаній, а також вказано мотиви діяльності ТНК по країнах світу в цілому.

The author defines the scales of TNC's operations expressed through their quantitative presence in the markets of accepting countries, volumes of operations performed on foreign markets taking selected countries and companies as examples and specifies motives of TNC activities per country in the whole world.

Сьогодні світ опинився на порозі нового переділу, але не військово-політичного, а економічного, де головними гравцями будуть уже не держави і навіть не блоки країн, а головні ТНК найбільших промислово розвинених держав. Ставками ж є нові ринки, технології та надприбутки. Саме ТНК – основний структурний елемент економіки більшості країн, провідна сила їх розвитку та підвищення ефективності.

Вплив і масштаби діяльності ТНК опосередковано виражені зростанням їхньої кількості за 30 років майже на порядок: на

початку 70-х років налічувалось близько 7 тисяч, на початок 2000-х років – понад 65 тис. ТНК. До сфери їхньої діяльності залучено близько 850 тис. дочірніх компаній і відділень за кордоном. Зараз у світі діє вже понад 79 тис. ТНК, що мають понад 790 тис. філій за кордоном, а також потужну мережу місцевих фірм і компаній, які є партнерами ТНК на тих чи інших ринках (рис. 1). Сукупні активи іноземних філій ТНК вже досягли величезної суми в 30,4 трлн. дол. США. Обсяг міжнародного виробництва, який визначається як обсяг продажів іноземних філій ТНК, становить уже 17,6 трлн. дол., а загальний обсяг їх експорту – 3,1 трлн. дол. [6].

На сьогодні ТНК контролюють понад 50% світового промислового виробництва. На ТНК припадає 70% світової торгівлі, причому 40% цієї торгівлі відбувається усередині ТНК, тобто вони відбуваються не за ринковими цінами, а за так званими трансфертними цінами, які формуються не під тиском ринку, а під довгостроковою політикою материнської корпорації. На їхніх підприємствах налічується близько 75 млн. працівників, які щороку виготовляють продукцію на суму понад 6 трлн. дол. Незважаючи на те, що до 2/3 обсягу виробництва припадає на країни розміщення філій, все ж найбільші вигоди результати фінансово-господарської діяльності ТНК приносять країнам базування доменів. А доменами майже всіх найбільших ТНК є такі постіндустріальні держави, як США, Японія, Німеччина, Франція, Іспанія, Голландія та деякі інші країни ОЕСР. Кількість батьківських компаній та іноземних філій у цих країнах зображено у табл. 1. При цьому на територіях промислово розвинутих держав розміщено понад 80% материнських компаній і близько 33% філій іноземних доменів, у країнах, які розвиваються, відповідно, 19,5% і майже 50% у постсоціалістичних – близько 0,5% і 17%. Нині спостерігається зростаюче включення у процес транснаціоналізації компаній із країн, що розвиваються, а також із країн Центральної та Східної Європи (тобто країн, які здійснили перехід до ринкової економіки) [1, с. 68].

Обсяг товарно-грошового обороту ТНК не рідко перевищує ВВП декількох країн разом узятих. Наприклад, річний товарно-грошовий оборот американської “General Motors”

перевищує вартісні еквіваленти ВВП Норвегії та Фінляндії. У деяких державах кількість філій ТНК перевищує кількість дипломатичних посольств і представництв з країн базування доменів, а чисельність службовців і членів їх сімей, добробут яких залежить від діяльності тільки однієї ТНК, наближається до чисельності населення таких держав, як Словаччина та Македонія.

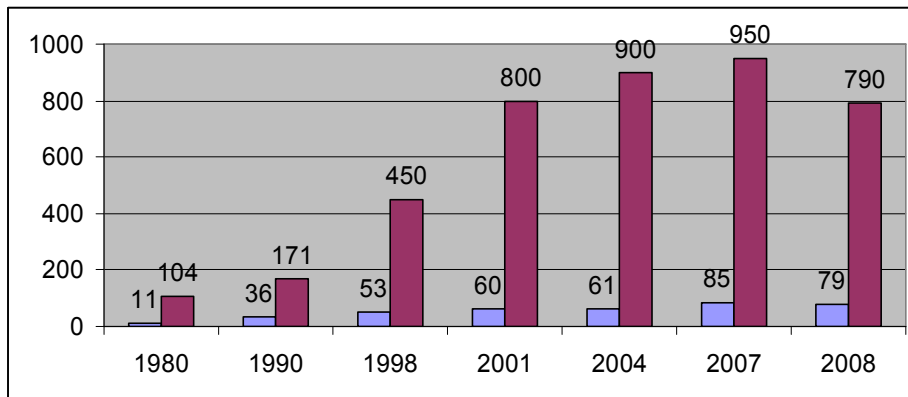


Рис. 1 Динаміка кількості ТНК та їхніх закордонних підрозділів згідно з даними ЮНКТАД

Ядро світогосподарської системи складають близько 500 ТНК, загальний обсяг активів оцінюється приблизно в 9 трлн. дол. У розвинутих країнах вони є в кожній галузі, до того ж ТНК контролюють до 80% усіх патентів і ліцензій на техніку, технології та “ноу-хау” та майже 90% прямих зарубіжних інвестицій. Сумарні валютні резерви ТНК є у декілька разів більшими, ніж резерви усіх національних банків, разом узяті. Низка ТНК (наприклад, “General Motors”, “Exxon Mobil Corporation”, “General Electric”, “Ford”, “Royal Dutch / Shell”) розпоряджаються коштами, що перевищують національний дохід багатьох незалежних держав, а характер міжнародних операцій ставить їх практично поза контролем будь-яких національних органів влади.

У сфері управління ТНК перебуває близько 90% світової пшениці, кави, кукурудзи, лісоматеріалів, тютюну, джуту та залізної руди, 85% - міді та бокситів, 80% - чаю та олова, 75% - сирової нафти, натурального каучуку і бананів. ТНК діють у високотехнологічних галузях, які вимагають величезних інвестицій та висококваліфікованого персоналу, - машинобудуванні, нафтовій і хімічній промисловості, електроніці та комунікаціях. Вони продають 79% продукції

машинобудування, 80% - електроніки, 95% - фармацевтики. На ринку цивільних літаків (обсяг якого оцінюється приблизно в 1 трлн. дол., а випуск у 16 тис. машин на рік) панують, в основному, дві компанії – європейська “Airbus Industry” та американська “Boeing”, які контролюють відповідно 35% і 65% світового ринку [1, с.69].

Таблиця 1

Розподіл транснаціональних корпорацій і їхніх закордонних філій по групах країн [4,5]

| Країни | Кількість батьківських компаній у регіоні/країна | Кількість розміщених у регіоні/країні іноземних філій |
|-------------------------|--|---|
| Розвинуті країни | 55432 | 362053 |
| США | 2418 | 24607 |
| Німеччина | 5851 | 9029 |
| Франція | 1267 | 10713 |
| Швейцарія | 4506 | 5359 |
| Країни, що розвиваються | 21745 | 410994 |
| Китай | 3475 | 281024 |
| Республіка Корея | 7460 | 18376 |
| Сінгапур | ... | 14052 |
| Бразилія | 1225 | 3302 |
| Мексика | ... | 25708 |
| Країни Європи | 44588 | 317305 |
| Угорщина | ... | 26793 |
| Росія | ... | 1176 |
| Весь світ | 79000 | 790000 |

Більшість держав, зацікавлених в іноземних інвестиціях, стимулюють їх залучення за допомогою ТНК, які порівняно добиваються пільгових режимів функціонування у вигляді зниження податків і мита, надання урядових гарантій тощо. Сьогодні прямі та портфельні інвестиції ТНК відіграють більшу роль, ніж державні позики і кредити. Найбільш значущими серед них є ПІІ. Причиною іноземного інвестування в економіку країни розміщення філій не рідко виступає інтерес до природних ресурсів приймаючих країн, за якими стоїть прагнення забезпечити гарантоване постачання своїм підприємствам сировини. За рахунок інвестицій ТНК США, наприклад, одержують усі імпортні фосфати, мідь і олово, марганцеву та залізну руду, Японія – боксити, нікель і мідну руди. Відзначимо, якими мотивами керуються ТНК при виборі тієї чи іншої країни (рис. 2)

Сучасні відмінності МПП виявляються у переміщенні промислових підприємств з високо розвинених країн до країн

“третього світу”, у специфіці фінансових механізмів розподілу виробничих операцій та спеціалізації між окремими компаніями та країнами, у способах поширення технологічних інновацій та інструментах, які регулюють міграцію робочої сили. Взаємопов'язаний розвиток виробництва і міжнародної торгівлі привів до появи специфічної глобальної виробничої системи, що визначає світові потоки капіталу, які на межі ХХ-ХХІ ст. досягли колосальних розмірів.

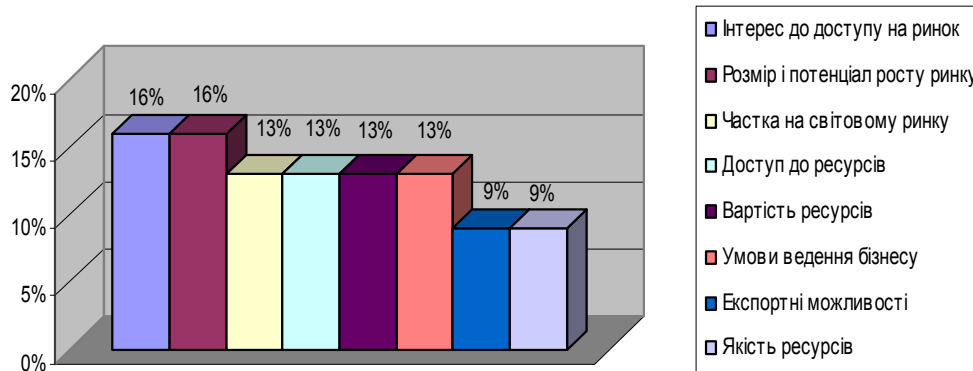


Рис 2. Мотиви здійснення закордонної діяльності ТНК по країнах світу в цілому [5]

У 80-90 роках відбулася структурна перебудова економіки, що привела до зміни структури конкуренції та технологічної реструктуризації. Внаслідок цього на початку ХХІ ст. з'явилися такі нові галузі економіки, як мікроелектроніка, інформаційна індустрія та розробка нових синтетичних матеріалів. Усі ці нові галузі перебувають під контролем основних учасників процесу глобалізації – ТНК. У сфері виробничої діяльності процес глобалізації виступає як інтернаціоналізація виробництва, розширення діяльності ТНК. У структурі світового виробництва слід відзначити переважне зростання капіталовкладень до сфери послуг. Зокрема, за оцінками експертів, у середині 90-х років понад 50% ПІ найбільших ТНК направлялися до цієї сфери (включаючи ННДКР і маркетингові дослідження).

На Україні розміри іноземних інвестицій від ТНК на сьогодні незначні, і в основному вони вкладені у виробництво для задоволення потреб внутрішнього ринку, власного споживання, а не в експортоорієнтовані галузі. Такий висновок можна зробити, лише побіжно поглянувши на список глобальних брендів, представлених на вітчизняному

ринку. Coca-Cola і Samsung, Toyota і Nestle, Nokia і Metro, Hewlett-Packard, British American Tobacco та інші ТНК орієнтуються на споживчий попит. Великих промислових концернів, таких як, приміром, Westinghouse, ExxonMobil або General Electric, на українському ринку немає. Виняток – Mittal Steel, для якої її український актив – Криворіжсталь – проміжна, а не кінцева ланка виробничого ланцюга [2, с.27].

У постіндустріальних державах (США, Японії, Канаді, країнах ЄС та деяких інших країнах ОЕСР) розташовані так звані “корпоративні центри”, звідки здійснюється керівництво ТНК на всій планеті і де приймаються рішення про те, куди і в яких обсягах вкладати капітал, що надходить у вигляді прибутку з усього світу. Крім корпоративних існують і наукові центри, які перебувають у сфері управління ТНК і в яких розробляються нові технології та ведуться фундаментальні наукові дослідження. Адже саме володіння новітніми технологіями поряд із володінням значною частиною транснаціонального капіталу визначає місце ТНК у світовому господарстві. Дослідні центри ТНК розміщуються в багатьох країнах, де для цього є кваліфіковані кадри та інші необхідні умови. Усього створено понад 100 таких центрів, у тому числі такими компаніями, як Microsoft, Motorola, GM, GE, JVC, Samsung, IBM, Intel, Du Point, P&J, Ericsson, Nokia, Panasonic, Mitsubishi, AT&T, Siemens.

Слід зауважити, що ТНК промислово розвинених, а також нових індустріальних держав є основою їх економіки, а у країнах “третього світу” ПІІ ТНК сприяють: а) перетворенню цих країн з експортерів сировини на продавців готової продукції; б) адаптації нових виробничих технологій; в) прискоренню інноваційних процесів; г) зростанню зайнятості населення.

Сьогодні базами для розміщення транснаціонального капіталу виступають не тільки окремі держави, але й великі мегаполіси – Нью-Йорк, Лондон, Цюрих, Токіо, Гонконг, Франкфурт та ін., багато з яких за масштабами економічної діяльності перевершують середні держави. Наприклад, Токіо виробляє і надає удвічі більше товарів і послуг, ніж Бразилія. Тому великі міста також стають економічною та політичною силою, яка розміщує на своїй території управлінські структури

ТНК у пошуках активного співробітництва з ними. Це стало новою тенденцією у розвитку світової економіки.

Важливим союзником транснаціонального капіталу залишаються зони спеціального фінансового режиму – офшори, через які проводиться будь-яка транснаціональна фінансова схема. Офшори слугують найважливішою ланкою у внутрікорпоративних розрахунках ТНК, які використовують для цього внутрішні трансфертні ціни.

Отже, економічне значення транснаціональних корпорацій настільки велике, що в історично доступному для огляду часі вони залишаються одним з важливих факторів посилення впливу промислово розвинених країн на багато регіонів світу. Звідси випливає очевидний висновок, що турбота про перетворення провідних вітчизняних корпорацій у транснаціональні стала усвідомленою метою зовнішньої політики держав, які прагнуть до збільшення свого впливу в міжнародному масштабі.

Список використаних джерел:

1. Даміров Я. ТНК як фактор включення національних господарств до світової економіки // Економіка України. – 2007. – №5. – С.67.
2. Дубогриз Є. Війна кошиків // Галицькі контракти. – 2006. – №14. – С.35.
3. Транснаціональні корпорації: навчальний посібник / В.Рокоча, О.Плотніков, В.Новицький та ін. – К.: Таксон, 2001. – 304 с.
4. [Електронний ресурс]. – Доступ. – <http://earthtrends.wri.org/>.
5. [Електронний ресурс]. – Доступ. – http://www.rusnauka.com/NNM_2006/Economics/97.doc.htm.
6. UNCTAD. World investment report 2004: The shift towards services. – New York and Geneva: United Nations, 2004.

Є.В.Крайчак,

Інститут міжнародних відносин НАУ,
м. Київ

ВПЛИВ ДЕРЖАВНИХ ЗАПОЗИЧЕНЬ НА ЕКОНОМІКУ В КОНТЕКСТІ ОПТИМІЗАЦІЇ ПОЛІТИКИ УПРАВЛІННЯ ЗОВНІШНІМ БОРГОМ УКРАЇНИ

Досліджено вплив державних запозичень на економіку в контексті вдосконалення державної політики управління зовнішнім боргом, проаналізовано позитивні та негативні сторони фінансової глобалізації світової економічної системи.

Influence of the state borrowings on the economy in the context of perfection of public policy of external debt management is explored, the positive and negative sides of financial globalization of the world economic system are analysed.

Глобалізація фінансової діяльності є однією з головних тенденцій у розвитку сучасного світу. Наслідки її впливу все